

Government
Publications

2A1
TI 86
1992
E23

EDC

EXPORT
INSURANCE

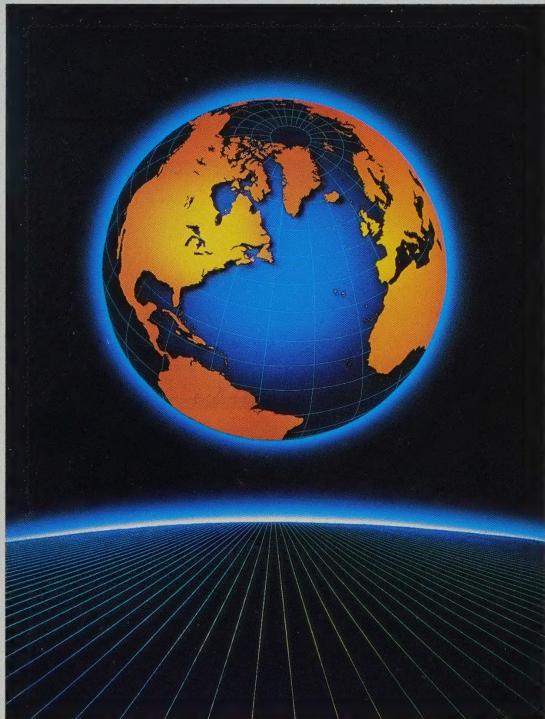


EXPORT
DEVELOPMENT
CORPORATION

3 1761 116356247

The Export Development Corporation (EDC) is a federal Crown corporation wholly owned by Canada. Our mandate is to promote the growth of Canada's export trade by providing insurance to exporters, financing to your foreign clients, and guarantees to your bank so that you can minimize the risks and maximize the opportunities of selling goods and services throughout the world.

This brochure provides some general information on EDC and on how our insurance services can protect you against export credit and foreign investment risks.



**EXPORT
DEVELOPMENT
CORPORATION**

WHO WE CAN HELP

The Export Development Corporation is Canada's official export credit agency. We help build Canadian exports by providing insurance as well as financing and guarantee services that enable Canadian companies to sell competitively and safely in world markets. Our services are available to any Canadian-based exporter, of any size, operating in any industrial, commodity, or service sector. Our philosophy is to work in tandem with highly motivated exporters who are internationally competitive in product, price, quality, delivery and service. If you export, you can consider EDC your export partner.

EDC EXPORT INSURANCE SERVICES

Selling goods and services in foreign markets can be both lucrative and rewarding. But it can also be risky, because there is always the chance that your buyer can't or won't pay. EDC export insurance enables you to effectively manage these risks in a number of ways.

To begin with, we have developed considerable knowledge and expertise through more than 45 years of experience in over 120 countries. This experience can be very valuable to have in your corner.

Our export insurance protects exporters against 90 percent of losses due to non-payment relating to two main types of risk — commercial and political. Some examples of the commercial risks we protect you against are: buyer insolvency; default on payments; repudiation of goods; or termination of the contract. Our political risk coverage protects you against loss due to foreign exchange conversion or transfer payment difficulties; war, revolution or insurrection preventing payment; or cancellation of government import or export permits.

EDC operates the largest credit insurance pool in Canada. We can insure almost any type of export, including raw materials, commodities, semi-processed goods, consumer goods, and services. Depending on your export insurance needs, you can take advantage of our short-term or medium-term insurance, our performance-related guarantees, or our foreign investment insurance. The following brief descriptions may help you decide what kind of EDC protection best fits your needs.

SHORT-TERM CREDIT INSURANCE

You can increase the competitiveness of your deals by selling on credit terms — giving your buyer more time to pay. The problem is, when you sell on credit, you increase the risks that you won't be paid. That's where EDC comes in.

Our short-term policies cover export sales made on credit terms of 180 days or less. Many clients use our Global Comprehensive Insurance policy, which provides our standard 90 percent protection, and coverage can start when you sign your export contract or when you ship your goods. Global Comprehensive Insurance covers all of your export sales in all your export markets.

EDC also has policies for small businesses who sell only to the U.S. or those who sell to a variety of world markets. Designed to be both efficient and affordable, these policies meet the particular needs of the smaller exporter.

While broad coverage is a feature of these policies, EDC insurance is also available to exporters who want more targeted coverage — protection against specific risks or in specific markets. And we can take this flexibility further by tailoring an insurance package to suit your needs, such as including a deductible or modifying the amount of risk we share in the transaction.

A product of growing importance to certain Canadian exporters is EDC's Bulk Agricultural Insurance. This coverage protects large, often seasonal, shipments of agricultural commodities.

We also have insurance — called Bank Documentary Credit Insurance — that encourages banks to issue documentary credit commitments (confirming your Irrevocable Letters of Credit, for example) for your benefit.

MEDIUM-TERM INSURANCE

For the sale of some types of goods and for services contracts, the credit term can sometimes exceed the six-month period normally associated with short-term insurance coverage. To cover the risks on these types of export contracts, EDC provides a variety of medium-term insurance services.

Specific Transaction Insurance is a medium-term insurance policy that's popular because it's flexible, covers both political and commercial risks and provides 90 percent protection. For domestic suppliers to an export project, we have insurance which protects against non-payment by the Canadian exporter-of-record. There is a policy which protects members of an export consortium against loss resulting from non-performance of a partner. And you can even get political risk coverage against loss of use of your equipment stationed at a foreign job site.

PERFORMANCE-RELATED GUARANTEES

EDC also has a performance-related guarantee program which offers insurance services to protect financial institutions, including surety companies, against losses when issuing bid, performance, or advance payment bonds on behalf of Canadian exporters. And to protect you against a wrongful call on such bonds — or even a rightful call due to events beyond your control — we offer bid and performance security insurance.

FOREIGN INVESTMENT INSURANCE

Recognizing the growing importance of foreign investment and joint ventures to the Canadian exporting community, EDC offers coverage for new investment overseas to protect against the full range of political risks, including the risks of expropriation and repatriation of capital and earnings.

FOR MORE INFORMATION

This brochure provides general information on the export insurance services provided by EDC. Should you wish further information, we publish a number of informative publications. EDC Today is a bimonthly newsletter providing valuable information about exporting in general, as well as regular updates on EDC products and services. We also have specific product literature describing our various insurance, financing and guarantee services.

For more information on these publications, or to find out how we can help you make the most of your export opportunities, please contact the regional or district office nearest you.

SERVING CANADIANS FROM COAST TO COAST

Vancouver Tel: (604) 688-8658
Fax: (604) 688-3710
(Serving British Columbia, Yukon Territory)

Calgary Tel: (403) 294-0928
Fax: (403) 294-1133
(Serving Alberta, Northwest Territories)

Winnipeg Tel: (204) 983-5114
Fax: (204) 983-2187
(Serving Manitoba, Saskatchewan)

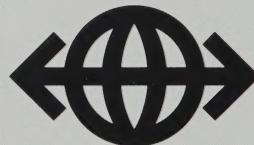
London Tel: (519) 645-5828
Fax: (519) 645-4483
(Serving Southwestern Ontario)

Toronto Tel: (416) 973-6211
Fax: (416) 862-1267
(Serving Ontario)

Ottawa Tel: (613) 598-2992
Fax: (613) 237-2690
(Serving Eastern Ontario, West Québec)

Montreal Tel: (514) 283-3013
Fax: (514) 878-9891
(Serving Québec)

Halifax Tel: (902) 429-0426
Fax: (902) 423-0881
(Serving the Atlantic Provinces)



Export Development Corporation
151 O'Connor Street
P.O. Box 655
Ottawa, Canada K1P 5T9
Tel: (613) 598-2500
Fax: (613) 237-2690
Telex: 053-4136
Cable: EXCREDCORP

Société pour l'expansion des exportations
151, rue O'Connor
Ottawa, Canada K1P 5T9
Téléphone : (613) 598-2500
Télécopieur : (613) 237-2690
Télécodex : 03-4136
Câble : 237-2690



Vancouver	Telephone : (604) 698-8658 Télécopieur : (604) 688-3710 pour la Colombie-Britannique et le Yukon)	Calgary	Telephone : (403) 294-0928 Télécopieur : (403) 294-1133 pour la Alberta et les Territoires du Nord-Ouest)	Winnipeg	Telephone : (204) 983-5114 Télécopieur : (204) 983-2187 pour le Manitoba et la Saskatchewan)	Toronto	Telephone : (419) 645-5828 Télécopieur : (519) 645-4483 pour le sud-ouest de l'Ontario)	Ottawa	Telephone : (613) 598-2992 Télécopieur : (613) 237-2690 pour Lester de L'Ontario et l'Ouest du Québec)	Montreal	Telephone : (514) 283-3013 Télécopieur : (514) 878-9891 pour le Québec)	Halifax	Telephone : (902) 429-0426 Télécopieur : (902) 423-0881 pour les Maritimes)
-----------	---	---------	---	----------	--	---------	---	--------	--	----------	---	---------	---

À VOTRE SERVICE D'UN OCÉAN À L'AUTRE

la SEE le plus proche.

communiquer avec le bureau régional ou de district de
les marchés d'exportation, nous vous invitons à

au maximum des débouchés qui offrent à vous sur
découvrir comment nous pouvons vous aider à profiter
Pour en savoir plus sur ces publications, ou pour
mise sur pied de vos projets d'exportation.

de garanties, qui pourra sauver votre lille lors de la
au sujet de nos services d'assurance, de financement et
offres également une documentation plus spécifique
propos des produits et services de la SEE. Nous vous
tions. Nous publions aussi des mises à jour régulières à
de nombreux articles d'intérêt général sur les exporta-
Le bulletin bimestriel « Accuités de la SEE » présente
n'hésitez pas à consulter nos différentes publications.
services. Si vous désirez de plus amples informations,
après de la SEE, de son fonctionnement et de ses
Cette brochure a été conçue pour vous donner un

POUR EN SAVOIR PLUS

capital et des gains réalisés.

les risques d'expatriation et de rapatriement du
à Léthaneur contre tous les risques politiques, y compris
conjoints, la SEE assure vos nouveaux investissements
pour les investissements à Léthaneur et les entreprises
réalisant l'interêt croissant des exportateurs canadiens

NOTRE ASSURANCE-INVESTISSEMENT A L'ETRANGER

et une assurance-caution de bonne fin.

— nous offrons une assurance-caution de soumission
suite de circonstances indépendantes de votre volonté
cautions — ou même contre des appels justifiés par
votre protection contre des appels injustifiés de ces
le compte d'exportateurs canadiens. Et, pour garantir
sion, de bonne fin ou de résiliation d'accord
pourrait subir en délivrant des cautions de soumis-
sociétés de cautionnement, contre les pertes qu'elles
assurent les entreprises financières, y compris les

NOS GARANTIES DE BONNE EXECUTION

Bien que la protection étenue soit la principale caractéristique de ces polices, la SEF peut également assurer si vous désirez une protection plus selective contre certains risques, sur certains marchés particuliers. Nous pouvons même adapter nos politiques à vos besoins en y ajoutant, par exemple, une franchise ou en modifiant la partie des risques que nous assumons.

L'assurance de la SEF pour les produits agricoles et vrac est de plus en plus demandée par les exportateurs canadiens qui veulent assurer d'impor-tantes expéditions de produits agricoles, souvent saisonnières. Nous vous offrons également une assurance-crédits documentaires qui encourage les banques à prendre, en votre faveur, des engagements en matière de crédits dépasser la période normale de six mois de l'assurance à court terme. Pour couvrir les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose différentes types d'assurances à moyen terme.

Pour la vente de certaines catégories de biens ou pour les contrats de services, la SEF vous propose à court terme. Pour couvrir les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose une assurance à moyen terme qui protège en cas de non-paiement locaux qui participent à un projet d'exportation une compagnie d'expatriation. Si vous êtes membre d'un parti national, vous pouvez même contracter une assurance qui vous protégera en cas de manquement d'un des partenaires. Vous pouvez également souscrire à l'assurance politique offerte par la SEF pour les risques politiques et commerciaux tout en offrant une protection de souple et couvre à la fois les risques politiques et assureur à moyen terme très populaire, car elle est notre assurance opération individuelle est une différence importante entre la SEF et les autres assureurs.

Notre assurance offre également une couverture à court terme pour les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose une assurance à moyen terme qui protège en cas de non-paiement locaux qui participent à un projet d'exportation. Si vous êtes membre d'un parti national, vous pouvez également souscrire à l'assurance politique offerte par la SEF pour les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose une assurance à moyen terme qui protège en cas de manquement d'un des partenaires. Vous pouvez même contracter une assurance qui vous protégera en cas de non-paiement locaux qui participent à un projet d'exportation une compagnie d'expatriation. Si vous êtes membre d'un parti national, vous pouvez également souscrire à l'assurance politique offerte par la SEF pour les risques politiques et commerciaux tout en offrant une protection de souple et couvre à la fois les risques politiques et assureur à moyen terme très populaire, car elle est notre assurance opération individuelle est une différence importante entre la SEF et les autres assureurs.

NOTRE ASSURANCE À MOYEN TERME

Nous vous offrons également une assurance-crédits documentaires qui encourage les banques à prendre, en votre faveur, des engagements en matière de crédits dépasser la période normale de six mois de l'assurance à court terme. Pour couvrir les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose une assurance à moyen terme qui protège en cas de non-paiement locaux qui participent à un projet d'exportation. Si vous êtes membre d'un parti national, vous pouvez également souscrire à l'assurance politique offerte par la SEF pour les risques liés à ces types de contrats d'exportation, la SEF vous propose une assurance à moyen terme qui protège en cas de non-paiement locaux qui participent à un projet d'exportation une compagnie d'expatriation. Si vous êtes membre d'un parti national, vous pouvez également souscrire à l'assurance politique offerte par la SEF pour les risques politiques et commerciaux tout en offrant une protection de souple et couvre à la fois les risques politiques et assureur à moyen terme très populaire, car elle est notre assurance opération individuelle est une différence importante entre la SEF et les autres assureurs.

les risques politiques en cas de sinistres attribuables à la conversion des devises ou au non-transter des paiements; en cas de grève, de révolte ou d'insurrection; ou d'exportation par un gouvernement ou étranger; ou encore en cas d'annulation de vos permis d'importation; la SFE gère le plus important fonds d'assurance crédit au Canada. Nous assurons pratiquement tous les types d'exportations, parmi lesquels les exportations de biens semi-manufacturés, de produits de consommation et de services. Selon vos besoins d'assurance-matière, nous pouvons bénéficier de nos assuranciers d'exportation, vous pouvez nous faire faire une demande à crédit, vous augmentez les risques de non-remboursement. C'est à ce moment que nous intervenons. Nos polices d'assurance à court terme vous conviendront si vos ventes à l'exportation ont une durée de crédit ne dépassant pas 180 jours. De nombreuses entreprises souhaitent notre police au moment de la signature du contrat d'exportation, ou couverte dès la signature du contrat d'exportation, ou au moment de l'expédition, sur tous vos marchandises.

L'assurance globale multirisque toutes vos ventes à l'exportation offre toute la sécurité que vous recherchez. La SFE offre également des polices d'assurance aux petites entreprises qui ne vendent qu'à aux États-Unis, ou celles qui desservent plusieurs marchés mondiaux. Effacées et abordables, ces deux assurances sont parfaitement adaptées à vos besoins si vous dirigez une petite entreprise d'exportation.

NOTRE ASSURANCE-CRÉDIT

La vente à crédit vous permet de rendre vos opérations

plus concurrentielles, du simple fait que l'acheteur dispose de temps de remboursement pour vous payer. Mais, en vendant à crédit, vous augmentez les risques de non-remboursement. C'est à ce moment que nous intervenons. Nos polices d'assurance à court terme vous conviendront si vos ventes à l'exportation ont une durée de crédit ne dépassant pas 180 jours. De nombreuses entreprises souhaitent notre police au moment de la signature du contrat d'exportation, ou au moment de l'expédition, sur tous vos marchandises.

L'assurance globale multirisque toutes vos ventes à l'exportation offre toute la sécurité que vous recherchez. La SFE offre également des polices d'assurance aux petites entreprises qui ne vendent qu'à aux États-Unis, ou celles qui desservent plusieurs marchés mondiaux. Effacées et abordables, ces deux assurances sont parfaitement adaptées à vos besoins si vous dirigez une petite entreprise d'exportation.

NOS POUVOIS D'URGENCE

La Société pour l'expansion des exportations est l'organisme officiel de crédit à l'exportation du Canada. Nous souvenons les exportateurs canadiens en leur offrant des services d'assurance, de financement et de garanties pour leur permettre d'affronter en toute sécurité la concurrence sur les marchés mondiaux. Quelle sorte son envergure, toute entreprise peut demander l'appui de la SEE.

Nous déisons travailler en étroite collaboration avec des exportateurs hautement motivés dont les produits, les prix, la qualité, les délais de livraison et le service après-vente peuvent soutenir la concurrence internationale. Si vous exportez, vous pouvez considérer la SEE comme partenaire de vos réalisations sur les marchés extérieurs.

La vente de biens et services à l'étranger est à la fois une activité très stimulante et très profitable. Elle peut cependant comporter certains risques. Comme lorsque votre acheteur ne veut pas, ou n'est pas en mesure de vous payer les services d'assurance à l'exportation de la SEE vous permettre de bien gérer ces risques de matière d'exportation, et ce sur plus de 120 marchés nationaux à travers le monde. Notre expérience, alliée à nos connaissances, vous sera certainement très utile sur les marchés que vous convolitez.

Nous avons plus de 45 années d'expérience en matière d'exportation, et ce sur plus de 90 p. 100 des marchés dans jusqu'à concurrence de 90 %. Parmi les risques commerciaux que nous assurons, mentionnons : l'insolabilité de l'acheteur, les délais de paiement, le refus d'accepter ou de prendre livraison des marchandises et la résiliation de notre contrat. Nous pouvons aussi vous assurer contre les risques politiques. Parmi les risques commerciaux que nous assurons, mentionnons : l'insolabilité de l'acheteur, les délais de paiement, le refus d'accepter ou de prendre livraison des marchandises et la résiliation de notre contrat. Nous pouvons aussi vous assurer contre les risques politiques.

A L'EXPORTATION

NOS SERVICES D'ASSURANCE

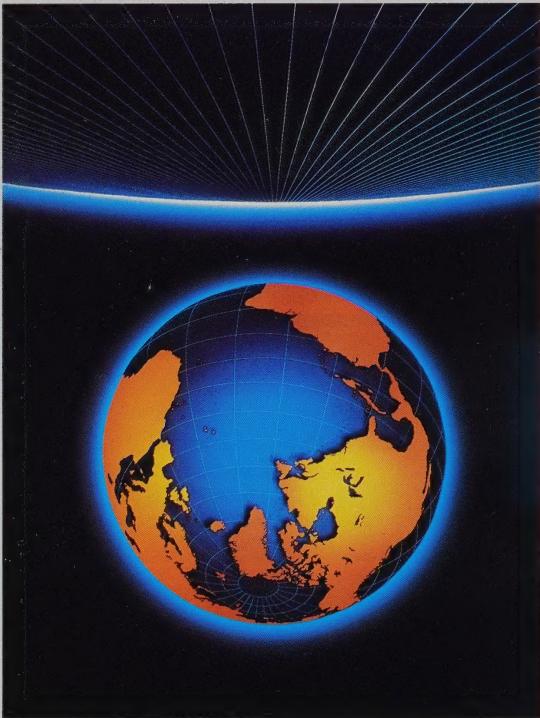
Nous déisons travailler en étroite collaboration avec des exportateurs hautement motivés dont les produits, les prix, la qualité, les délais de livraison et le service après-vente peuvent soutenir la concurrence internationale. Si vous exportez, vous pouvez considérer la SEE comme partenaire de vos réalisations sur les marchés extérieurs.

La vente de biens et services à l'étranger est à la fois une activité très stimulante et très profitable. Elle peut cependant comporter certains risques. Comme lorsque votre acheteur ne veut pas, ou n'est pas en mesure de vous payer les services d'assurance à l'exportation de la SEE.

Nous déisons travailler en étroite collaboration avec des exportateurs hautement motivés dont les produits, les prix, la qualité, les délais de livraison et le service après-vente peuvent soutenir la concurrence internationale. Si vous exportez, vous pouvez considérer la SEE comme partenaire de vos réalisations sur les marchés extérieurs.

Nous pouvons aussi vous assurer contre les risques politiques. Parmi les risques commerciaux que nous assurons, mentionnons : l'insolabilité de l'acheteur, les délais de paiement, le refus d'accepter ou de prendre livraison des marchandises et la résiliation de notre contrat. Nous pouvons aussi vous assurer contre les risques politiques.

SOCIETE
POUR L'EXPANSION
DES EXPORTATIONS



La Société pour l'expansion des exportations (SFE) est une société déclarée à part entière. Notre mandat est de soutenir les réalisations des entreprises canadiennes dans le domaine des exportations. Nous remplissons ce mandat en vous proposant des services d'assurance, en offrant des services de financement à vos clients étrangers ainsi que des garanties bancaires. Des services qui vous permettent, quand vous exportez vos biens et services dans le monde entier, d'augmenter vos ventes, tout en minimisant les facteurs de risque. C'est brochure trace un portrait général de la SFE et vous explique comment nos services d'assurance peuvent vous aider à concrétiser vos projets d'exportation.

SOCIETE
POUR L'EXPANSION
DES EXPORTATIONS



ASSURANCE AL EXPORTATION

SEE